

揭秘骗贷买豪车倒卖黑色产业链

近期,山东德州警方侦破一起特大涉汽车贷款诈骗案,抓获犯罪嫌疑人17人,涉及全国24个省份,贷款诈骗金额达6000余万元。现已全部移送审查起诉。

近年来此类汽车骗贷案件呈多发态势,在北京、上海、广东、江苏等多地发生,有的案值过亿元。一些跨省作案的诈骗团伙大量招募职业“背债人”骗贷买车,异地上牌,再转手洗白销赃,造成汽车金融公司不良贷款增加,影响汽车市场健康发展。

买豪车转手倒卖,骗车贷逾期不还

一些人在其他省份购车后,来到山东德州乐陵车辆管理部门办理上牌业务,且几天内即将车辆过户。这一可疑动向引起了德州警方的关注。

“我们分析了乐陵车管所2021年11月至2022年5月的车辆挂牌情况,有97辆车系外地人在乐陵挂牌。”乐陵市公安局经侦大队负责人告诉记者,购车的周某某没有正式工作,其银行账户却有大量资金流水,并购买了奔驰、奥迪、红旗等汽车,这些人全部用分期付款购买车辆,所购车辆90%出现了还款逾期。

2022年6月,周某某在为价值70多万元的奥迪A8L上牌时被警方抓获。据了解,周某某是这一诈骗链条中的“背债人”,在圈内也被称为“白户”。

周某某供述:“我没有固定收入。中介对我进行‘包装’,然后以我的名义购车骗取金融贷款,将车卖掉后按比例分红。”

乐陵市公安局经侦大队负责人介绍,犯罪团伙大量招募“背债人”,为他们注册公司、虚假购买房产进行征信包装,随后以他们的名义在4S店“低首付”“零首付”购车。之后,通过伪造购车发票和证件手续,异地挂牌将车辆“洗白”,并以优惠价格向二手车商转手销售,剩余贷款不再偿还,造成汽车金融公司损失。

德州警方依托侦办的“6·02”汽车贷款诈骗案,分析研判出涉及全国24个省份的“背债人”207人,涉及车辆227辆,贷款诈骗金额达6000余万元。

这一新型犯罪呈现职业化犯罪特征,涉及范围广、涉案价值大。

2023年2月,山东枣庄警方破获一起汽车贷款诈骗案,抓获犯罪嫌疑人16人,20多家金融机构被骗贷。

2022年,江苏省淮安市淮阴区人民法院判处一“首付购车”诈骗团伙4名被告人有期徒刑五年十个月至一年六个月不等的刑罚。

此外,北京、上海、广东韶关、甘肃兰州、安徽合肥等地也侦破了类似案件。

揭黑色产业链运作套路

记者了解到,骗贷倒卖新车犯罪已形成完整的黑色产业链。犯罪链条上有组织者、贷款中介、“背债人”、假证窝点和销赃汽贸公司等角色,他们分工明确、行为隐蔽。

——把“背债人”包装成优质购车人。乐陵市公安局经侦大队负责人介绍,由于部分中老年、残疾人等群体对个人征信不重视或贪图小利,诈骗团伙专人负责从全国各地招募此类人员许诺好处,并以虚增资产、伪造资金流水等方式进行“包装”,培

训专业话术,伪造出“资质良好”的假象,顺利骗取贷款。

办案民警介绍,按照正常流程,贷款购车后,放款机构工作人员和购车人一起前往车管所上牌,并用机动车登记证书做抵押。犯罪团伙购车后,利用伪造的购车发票等材料,独自去外地车管所蒙骗工作人员要求上牌;在放款机构催促他们办理抵押时,他们会以各种理由搪塞、拖延。

——骗贷购车运转迅速,几天即过户。在车管所顺利挂牌后,这种被“洗白”的车辆过户至销赃汽贸公司,或由汽贸公司低价销售给不知情的购买人,实现非法获利。

办案民警说:“只要有人想买二手车,诈骗团伙就像拧魔方一样,和贷款中介、“背债人”、制假窝点、销赃汽贸公司立即联系沟通,匹配出购车、卖车的链条,最快3天就能交易过户。”

——购车后不久就断供,车贷、车辆追回难。业内人士介绍,为延缓骗局被识破,背债人购车后不久就断供,一般以个人或公司经营困难无法偿还为由,拒不偿还剩余贷款,造成民事纠纷假象,逃避公安机关打击。德州警方说,挂牌“洗白”的车辆很快又被转手,涉案车辆很难追回。

据犯罪嫌疑人供述,该类犯罪在全国范围内广泛存在。一汽汽车金融有限公司法务部门工作人员刘女士说:“诈骗团伙流窜性很强,在一个地方遭到打击后就换个地方骗。目前我们每个月还会有新发案件,数量居高不下。”

完善交易流程堵上漏洞

针对多地发生的汽车贷款诈骗案件,专家建议,尽快完善汽车贷款管理、交易信息共享机制,堵上贷款购买的车辆上牌时不做抵押的漏洞,并尽快建立大数据库,形成部门合力,通过预警机制防止诈骗团伙“快进快出”。

据了解,德州警方已搭建汽车贷款诈骗嫌疑车辆挖掘模型,挖掘出500余条涉及汽车贷款诈骗的可疑线索。乐陵市公安局主侦人员建议,金融、公安、车企等部门建立联合工作机制,如果出现“快进快出”或短期多次购车且过户频繁等异常情况,能够及时预警。

中国汽车流通协会常务理事贾新光认为,要完善汽车贷款抵押管理办法,先办抵押,再办贷款。分期付款车辆在还没有还完款之前,不得出售。

此外,还需打破“信息孤岛”,减少信息差。记者采访发现,汽车销售单位与汽车金融机构之间“各自为战”,即使在同一集团内,销售部门只负责销售,金融部门只负责发放贷款,购车后也缺乏对汽车上牌后是否抵押的跟踪。业内人士建议,加强汽车行业监管,严格各项业务审核,防止“内鬼”违规操作。

山东大学法学院教授冯俊伟说,一些涉案人员文化程度不高,容易轻信他人,法律意识淡薄。他们被许诺帮人贷款购车后有好处费,稀里糊涂沦为“背债人”;应以案说法,加强对这些群体的法律宣传。

新华社“新华视点”记者 王阳 杨文

长三角交通领域启动“一码通行”

记者从第三届智能交通上海论坛上获悉,长三角三省一市共同签署“一码通行”合作备忘录,长三角交通领域“一码通行”正式启动。

为更好推进长三角地区的互联互通,上海、江苏、浙江、安徽等省市的交通行政主管部门7日签署“一码通行”合作备忘录,这标志着长三角交通领域“一码通行”正式启动。根据工作安排,2023年先行启动上海与苏州、嘉兴等部分城市的互联互通试点工作;2024年将启动沪苏浙皖另外11个城市互联互通,包括浙江的杭州、台州、绍兴、宁波,江苏的南京、无锡、徐州、南通、淮安、连云港,以及安徽的合肥;2025年将进

一步扩大城市范围。

据悉,今年11月1日,长三角三省一市交通行政主管部门联合大数据部门共同印发了《长三角交通领域“一码通行”工作方案(2023年-2025年)》,《方案》以“部标二维码互联互通、省级政务码试点应用”为原则,有序推进长三角交通领域“一码通行”。

下一步,上海将继续依托MaaS出行即服务“随申行”平台,升级到区域级MaaS平台,把相关出行服务逐步拓展至更大范围,加强深度协同,共建长三角MaaS出行联盟,打造长三角一体化出行服务平台。

新华社记者 王辰阳

老大老二“打”起来了,父母该如何化解?



家有二娃的父母都懂,两娃打起架来真叫人头疼。家长王女士吐槽说:“前几天,老大和老二打闹,老二不小心摔地上头磕了个包,老二号啕大哭,哭着喊着要妈妈把哥哥打一顿。睡前两娃玩闹,老二用一本书扔到老大脸上,老大不干了,开始回击没完没了。我吼了一句‘别打了,赶紧睡觉!’老大又不高兴了:‘妈妈偏心!’哎,当妈妈太难了!”

如何处理好大宝的心理问题以及二孩之间相处的矛盾问题,真是分分钟考验父母的教育智慧。扬子晚报记者请南京市首批德育名师,江浦实小夏光清老师为家长王女士支招。

夏老师说,当两个孩子发生冲突时,作为父母,需要思考这样三个问题:大宝二宝同时哭闹,先照顾谁的情绪?父母往往认为老大应该更懂事一些,在处理二孩之间矛盾时,或多或少会打压大宝,忘记了儿童自我发展阶段基本的需求就是自尊感,导致大宝缺乏基本的安全感,会更加叛逆。

老大让着老二,是不是生活的必选项?其实,谦让是有前提条件的,那就是大宝内心的安全感和归属感基本能得到满足。如,“饺子是我的,妹妹想吃也不行!”“玩具汽车是我的,只是暂时给弟弟玩。”否则,弟弟妹妹在老大眼里就会变成掠夺者,夺走了父母的关注、呵护,掠走了本该属于自己的玩具、美食。

家有二孩,教育需要做到一视同仁吗?吃苹果,老大老二各吃一半,这叫“平均”。老大拍球,老二也想玩,此时需要遵守“先来后到”的原则,即使告状也没用,这才是平

等。孩子最初的安全感来自父母对自己需求及时、可信赖、始终如一的反应:“我的存在是有价值的。”

二孩之间发生冲突,父母该如何巧妙化解呢?夏老师提出三点建议:第一,自然法则,适当偏心大宝。二孩家庭发生冲突,不严重不插手。如果父母不知如何做到公平公正,建议先照顾好大宝的情绪。父母一味满足二宝的生理需求,让大宝经常性等待、被迫要求自立等,稍微明显一点的偏爱,都会使大宝陷入失落的情绪当中,错误地认为弟妹在父母心里比自己更重要。回到家,不妨先抱抱老大,再去抱抱老二。“护”大,是大宝的情感需要,“疼”小,只是二宝的生理需要,一定要在语言、行动上维护老大的面子和权利。

第二,栽花效应,教会老大尽责。栽花效应,简言之,就是谁栽的花谁爱。“先给大宝洗澡,再和老大一起给二宝洗澡”,要让老大融入到老二的成长中来,这个“兄友弟恭”的教育次序不能错。学会分享,而不总是“让着”,这样才会激发老大的责任感和爱心。一旦老大的情感需求得到满足,照顾好老二是顺理成章的事。

第三,边界意识,学会相处之道。二孩家庭争吵是常见的现象,父母尽量不掺和,亲子之间保留最舒适的边界与空间。实在需要父母做边裁的,也不必急于否认或说教,先处理心情,再处理事情。多听一听孩子彼此之间的述说,用点头表示理解和回应。等孩子的情绪慢慢得到安抚和冷静后,再谈问题的处理就容易得多。《扬子晚报》记者 王颖