

榜样

青春有样书担当 生命无价传大爱

——记淮南市第98例造血干细胞捐献者孙汤明哲

本报记者 李严

青春最好的模样是什么?对于淮南联合大学“05后”学生孙汤明哲来说,答案是担当与奉献。他身处平凡的人间烟火,却在20岁这年,以淮南市第98例造血干细胞捐献者的身份,挽救了一个素昧平生的生命。5月13日,在中国科学技术大学附属第一医院,这份跨越千里的“生命种子”正式启程。

从“被照亮”到“去发光”

“男孩子学护理?”这是孙汤明哲人生中听到最多的质疑。但在他心里,答案从未动摇。

几年前疫情肆虐,无数白衣天使逆行出征的画面,深深击中了当时备战中考的他。“那种不顾一切去守护生命的力量,让我特别震撼。”那一刻,一颗种子在他心底生根发芽——他要学护理,他要救人。他主动向妈妈坦露心声:将来要当一名护士。妈妈最终选择了支持。

2021年,孙汤明哲考入淮南卫校。在校期间,他一直担任班长,连续斩获一等奖学金,先后获评“三好学生”“优秀学生干部”。为了练好静脉穿刺技术,他拿自己当试验品,反复练习、仔细琢磨。从最初被患者拒绝,到后来凭借轻柔精准的操作手法赢得认可,他用扎实的专业能力赢得了尊重。

实习期间的一次急诊夜班,一位患儿突然昏迷,孩子的母亲情绪崩溃、哭喊求救。孙汤明哲立刻冲上前接过孩子,飞奔前往抢救室,即便呕吐物溅满一身,他也全然不顾,全力配合医护人员开展抢救。孩子成功脱险后,患儿母亲泣不成声。他也第一次真切感受到“性命相托”的厚重分量,并凭借出色表现获评“优秀实习生”。

2024年,他考入淮南联合大学,继续深耕护理专业。他积极参加“青马工程”培训班,先后荣获“优秀团员”“优秀团干”称号;身为学院篮球队队长、院学生会办公室主任,他履职尽责;同时,他两



次获得淮南马拉松赛“优秀志愿者”称号,还被学校推荐参与央视国家公祭日纪录片的拍摄。

苦难磨砺出的“全能标杆”

孙汤明哲来自单亲家庭,自踏入中专校园起,他便自力更生,再也没有向妈妈要过一分生活费。课余时间,他主动在校内打扫实验室;周末与节假日,他穿上外卖服,穿梭在城市的风雨中奔波打拼。生活的艰辛,磨砺出他坚韧、沉稳的品格。

真诚仗义、善良有爱,是身边同学对他最直观的评价。室友倪昌贺对此感触颇深:曾经自己作息极不规律,甚至查出肾结石,是孙汤明哲每天早上坚持为他准备早饭,晚上拉着他跑步、打球,硬生生帮他摆脱了亚健康状态。“他就像一束光,照亮了我们整个寝室。”同学陈国锋也说道,从中专到大学,一直是明哲带着自己一起学习、生活、参与各类活动,两人携手共同成长。

在学业上,孙汤明哲从不藏私,主动带着室友梳理专业知识点、规划备考计划,无偿共享复习资料。有一次室友打篮球时意外受伤,他第一时间

冲上前查看伤势,小心翼翼将室友背回寝室,及时买来冰块为其冷敷消肿,全程悉心照料、不离不弃。他用一件件平凡琐碎的小事,默默感染着身边的每一个人。

打破纪录的“六月奇缘”

2025年暑假,孙汤明哲经学院红十字志愿服务队推荐,参与淮南市红十字会“快乐益夏”项目。志愿服务期间,他亲眼目睹了太多血液病患者等待配型的绝望眼神,也真切见证了造血干细胞捐献者的无私大爱。2025年8月底,项目即将结束时,他主动挽起袖子,留下血样,正式加入中华骨髓库。

命运的齿轮,以不可思议的速度悄然转动。仅仅时隔6个月,2026年2月,正在图书馆备战护士资格考试的孙汤明哲,接到了红十字会的通知——他与一名9岁患儿造血干细胞配型成功。

非血缘关系造血干细胞配型成功率仅有几分之一甚至上百万分之一,而孙汤明哲从留样到配型成功仅用6个月,刷新了淮南市该项纪录。

但考验接踵而至。在等待捐献的过程中,他打球时意外受伤。当红十字会工作人员担忧地询问伤情是否会影响捐献时,他急切地说道:“我的伤能等,那个孩子等不起!他已经找了8年了。”

担心母亲为此担忧,他耐心细致地向母亲科普造血干细胞捐献相关知识。深明大义的母亲,最终选择全力支持。那一刻,她真切感受到,那个曾经依偎在自己怀里的小男孩,已然长成了顶天立地的男子汉。

5月13日下午,在中国科学技术大学附属第一医院,造血干细胞采集工作顺利完成。那袋承载着无限希望的“生命种子”被紧急送往机场,跨越千里,为远方那位生命垂危的儿童送去重生的希望。

(图片由市红十字会提供)

小酥瓜成为乡村振兴“金钥匙”

本报讯(通讯员 谭敏 记者 廖凌云 摄影报道)“走千走万,不如淮河两岸。”地处淮河中游的潘集区,土质肥沃、雨量充沛,素有“鱼米之乡”的美誉。如今,一枚小小的酥瓜,正成为这片土地上乡村振兴的“金钥匙”。

规模种植 标准先行

走进潘集区芦集镇,连片的酥瓜大棚在阳光下熠熠生辉。棚内,翠绿的瓜蔓挂满果实,瓜农们正忙着采摘、分拣、装箱。

“我种了十几年酥瓜,从最初一两亩到现在30多亩,收入翻了好几番。”芦集镇种植大户张怀素笑着说。像他这样种植10亩以上的大户,全区已有400余户。

潘集酥瓜,因外观呈羊角形,又名“羊角酥”。其独特之处在于外脆内酥,酥而不面、脆而不硬,瓜皮白绿、瓜肉翠绿、瓜瓤橘红,汁多味甜,清热解渴。这种独特品质,源于潘集特有的土壤气候条件。

为推动酥瓜产业做大做强,潘集区围绕“农业增效、农民增收”目标,大力发展特色瓜果菜产业。目前,全区酥瓜种植面积达1.2万亩,拥有酥瓜生产合作社、企业40家,种植户约3000户,覆盖11个乡镇(街道),主要分布在芦集镇、泥河镇、架河镇、古沟回族乡。从事酥瓜生产人员超过2万人,年产值1.4亿元,瓜农户均增收2万元。

规模上去了,标准也得跟上。近年来,潘集区大力推行标准化生产,从育苗、种植到采摘、销售,建立全产业链标准体系。酥瓜的省级地方标准由



潘集酥瓜销售旺

潘集制定发布,潘集也因此被誉为“中国酥瓜第一区”。合作社统一提供种苗、技术指导 and 收购服务,让瓜农种得放心、卖得省心。

品牌铸就 价值提升

过去,潘集酥瓜虽好吃,却“藏在深闺人未识”。如今,它已拥有多项“国字号”荣誉。

2013年,潘集酥瓜获得“国家地理标志产品”称号;2018年,成功注册国家地理标志证明商标;2023年,被批准为农业农村部名特优新产品;2024年,获批安徽地标性绿色农产品生产基地,其中淮南市勇邦家庭农场酥瓜基地获批首批长三角

优质农产品生产基地。

“品牌就是竞争力。”潘集区农业农村局蔬菜办主任苏亚介绍,这些认证不仅提升了潘集酥瓜的社会认知度和市场价值,更增强了产业市场竞争力,带动了当地农民致富增收。

在勇邦家庭农场,负责人李勇正忙着对接外地订单。“今年我们的基地被认定为长三角优质农产品生产基地,订单排到了6月份。政府搭台,我们唱戏,有了品牌效应,销路更宽了。”

全产业链 富民强区

从“一季卖瓜”到“全年增收”,潘集区不断延伸酥瓜产业链。除了鲜瓜销售,酥瓜汁、瓜干等深加工产品陆续开发上市;电商平台和农产品展销会多管齐下,拓宽销售渠道。

芦集镇代楼村的瓜农张怀素深有感触:“以前自己种自己卖,价格不稳,还怕卖不掉。现在加入合作社,技术有人教,销路不用愁,一亩地能赚两三万块钱。”

潘集区农业农村局负责人刘怀书表示,下一步将借助各类平台,进一步提升品牌效应,扩大对外交流与合作,加快实现特色农业规模化和产业化,让酥瓜产业真正成为乡村振兴的支柱产业。

产业兴,则农民富。时下正值酥瓜产销旺季,连片的大棚里,藤蔓上挂满了丰收的果实。一枚小小的酥瓜,串起了产业、品牌与农户的致富梦。在潘集,乡村振兴的“甜”日子,正随着酥瓜的香气,飘进千家万户。